

AGENDA COMPLETA

Pré-Convenção

TODOS (Universidade RE/MAX Brasil)

2	9h às 12h15	Curso "4 décadas em 8 horas: Lições para voar mais rápido e mais alto" Ricardo Cárdenas - Diretor Regional da RE/MAX Caribe e América Central
	12h30 às 14h	ALMOÇO RÁPIDO E NETWORKING
	14h às 18h	Curso "4 décadas em 8 horas: Lições para voar mais rápido e mais alto" (continuação do curso)

BROKERS
(CCR)

CORRETORES
(CCR)

3	9h às 12h	WORKSHOP "COMO TORNAR SUA IMOBILIÁRIA "SEXY" Linda O'Konevski - RE/MAX Leading Edge - EUA
	15h às 18h	PENSE COMO UM EMPREENDEDOR Linda O'Konevski - RE/MAX Leading Edge - EUA

Convenção

18h	CRENCIAMENTO (disponível a partir das 17h)
19h	ABERTURA OFICIAL
22h	Festa de confraternização* (Local a definir)

BROKERS
Auditório Amarelo

CORRETORES
Grande Auditório

4	8h30 às 9h30	COMO CONSTRUIR UMA FÁBRICA DE PRODUTORES TOP Saul Orsi - Broker RE/MAX Norte 1 e RE/MAX Norte 2 - Bolívia	8h30 às 9h45	"REVOLUCIONE SEU NEGÓCIO COMEÇANDO DE NOVO Linda O'Konevski - RE/MAX Leading Edge - EUA
	9h30 às 10h	MAX FINANÇAS Renato Caporin - Diretor Max Finanças - Brasil	9h45 às 11h	AGUI NÃO É DIFERENTE! SIGA O MODELO RE/MAX E VENDA MAIS Artur Champariz - Broker RE/MAX Premium - Argentina
	10h às 11h	CRISE? QUE CRISE? O QUE FIZEMOS PARA FATURAR 7 MILHÕES DE DÓLARES EM 2017 Agustín Cella - Broker RE/MAX Uno - Argentina	11h às 11h15 - INTERVALO	
	11h às 11h30 - INTERVALO		11h15 às 12h15	COMO CONQUISTEI MEU PRIMEIRO MILHÃO DE DÓLARES NA RE/MAX, COMEÇANDO DO ZERO Marcelo Saldaña - Corretor e sócio da RE/MAX Corporation - Bolívia
	11h30 às 12h30	THE RE/MAX COLLECTION COMO TRABALHAR COM MERCADO DE LUXO Ariane Ribera - Diretora Executiva do segmento Luxury e Commercial da RE/MAX LLC	12h15 às 13h15 - ALMOÇO RÁPIDO E NETWORKING	
	12h30 às 13h30 - ALMOÇO RÁPIDO E NETWORKING		13h15 às 14h30	QUER TER SUCESSO? FAÇA AS COISAS QUE DEVEM SER FEITAS Patricia Scheibtsch - Gerente Líder de Equipe da RE/MAX Uno - Argentina
	13h30 às 15h	PARA DE INVENTAR DESCULPAS: FAÇA O QUE TEM QUE SER FEITO E FATURE 1 MILHÃO DE DÓLARES EM COMISSÕES POR MÊS Artur Champariz - Broker RE/MAX Premium - Argentina	14h30 às 15h	MAX FINANÇAS Renato Caporin - Diretor Max Finanças
	15h às 15h30	COMO A OLI VAI INFLUENCIAR O MERCADO IMOBILIÁRIO Marcus Leite - Vice Presidente Executivo OLI	15h às 16h30h	NÃO REINVENTE A RODA! O PASSO A PASSO PARA FATURAR MILHARES DE DÓLARES EM COMISSÕES Agustín Cella - Broker RE/MAX Uno - Argentina
	15h30 às 16h30	"COMO TORNAR SUA IMOBILIÁRIA "SEXY" Linda O'Konevski - RE/MAX Leading Edge - EUA		
	4:30 - 5:30 PM INTERNATIONAL REFERRAL EXCHANGE CCR - Sala Nobre			

REGIONAIS & CONVIDADOS (Sala Verde)

9h às 11h30	DESTINATION RE/MAX
14h às 16h15	PAINEL: VENDA DE FRANQUIAS E AUMENTO DE FATURAMENTO DAS AGÊNCIAS RE/MAX Mediador: Ciani Assis Painelistas: Pedro Fonseca, César Cáceres, Oliver Vieira, Shazna Gilbert, Gustavo Carlotto e Ricardo Cárdenas

PREPARE-SE PARA A NOITE DAS ESTRELAS

NOITE DAS ESTRELAS 20H ÀS 23H

Cerimônia de premiação e reconhecimento aos melhores do ano

PLENÁRIAS

5	8h30 às 9h30	A Jornada do consumidor e o raro caso do cliente que queria comprar um imóvel Lucas Vargas - CEO Grupo ZAP Viva Real - Brasil
	9h30 às 10h30	Como me tornei uma das melhores corretoras do mundo através de parcerias e da construção de um super time Elaine Ribeiro - Corretora Team Leader da RE/MAX ConviCus e Embaixadora da RE/MAX Europa - Portugal
	10h30 às 10h45	Intervalo
	10h45 às 12h	Como chegar ao topo Nuno Gomes - Broker RE/MAX Pradige - Portugal
	12h às 13h	Almoço rápido e networking
	13h às 14h15	A RE/MAX Sou Eu! Pedro Fonseca - Broker do Grupo RE/MAX Latina - Portugal
	14h15 às 15h30	"Seja excepcional!" Linda O'Konevski - RE/MAX Leading Edge - EUA
	15h30 às 16h	Intervalo
	16h às 18h	Painel de encerramento: Pedro Accipio, Paulo de Viterbo, Shazna Gilbert, Pedro Fonseca, Nuno Gomes, Linda O'Konevski, Oliver Vieira, César Cáceres, Agustín Cella

*A programação é sujeita a alterações, sem prévio aviso, se necessário.